



شماره: ۶۰۰/۹۹/۹۸۴۹
تاریخ: ۱۳۹۹/۰۲/۲۲

جناب آقای روشن قلب

مدیریت محترم اداره نظارت بر ناشران

با سلام و احترام

پیرو ضرورت برگزاری کنفرانس اطلاع رسانی منتشر شده در سامانه کдал با شماره پیگیری ۶۳۱۸۲۲ و به استناد ماده ۱۷ مکرر ۱ دستورالعمل اجرایی نحوه انجام معاملات در بورس اوراق بهادار تهران به اطلاع می‌رساند اهم مطالب مطرح شده در خصوص سوالات مطرح شده در سامانه تدان بشرح زیر می‌باشد:

۱- با توجه به فضای جدید در کشور که متأثر از گسترش ویروس کرونا می‌باشد و با عنایت به ایجاد زمینه مناسب جهت استفاده گسترده از فضای مجازی و توسعه کسب و کارهای اینترنتی، برنامه شرکت جهت استفاده از این فرصت بوجود آمده چیست؟ آیا تا کنون اقدامی بعمل آمده است؟

با توجه به این که در شرایط شیوع ویروس کرونا تمایل عمومی جامعه به حفظ فاصله اجتماعی می‌باشد، اهمیت و تأثیر بستر لازم جهت کسب و کارهای اینترنتی بیش از بیش مورد توجه متقابل متقاضیان و عرضه کنندگان کالا و خدمات مختلف قرار گرفته است. لذا شرایط مذکور باعث ایجاد فرصت مناسب جهت ارائه خدمات سامانه‌های اینترنتی فروش برای این شرکت و شرکت‌های وابسته گردیده است. در این خصوص شرکت فناوری و اطلاعات سارینا که در حوزه طراحی پلتفرم کسب و کارهای اینترنتی مرکز می‌باشد در حال بررسی تقاضاهای موجود و اجرای پروژه‌های مختلف می‌باشد.

لازم به ذکر است با توجه به پرنگ تر شدن اهمیت برقراری تعامل موثر اپلیکیشن‌های موبایلی با کاربرانشان در فضای اینترنت حجم کمپین‌های اجرا شده توسط مشتریان چابک در تعامل دیجیتال با کاربران در ۳ ماه گذشته ۳ برابر گردیده چراکه همزمان با افزایش کاربران اپلیکیشنها، مدیریت کمپین‌های جذب کاربر، خدمت ترکر چابک را مورد اقبال قرارداده است و نقش و ابزارهای موبایل مارکتینگ در مشاوره، پیاده سازی و اجرای کمپین‌ها موجب حیاتی تر شدن خدمات چابک گردیده است.

۲- پیامهای کوتاه در بستر اینترنت در قالب "push notification" موسوم به طرح چابک در چه مرحله‌ای است؟ نقش آن در میزان درآمد شرکت چگونه است؟ روند رشد آنرا برای سال ۹۹ و سالهای بعد چگونه ارزیابی می‌کنید؟

شرکت راهکارهای آنی چابک که از سال ۱۳۹۷ فعالیت خود را آغاز نموده طی سال‌های گذشته موفق به معرفی برنده چابک در حوزه موبایل مارکتینگ و ارائه خدمات ارسال Push Notification به بانکها و سایر شرکت‌ها و هم‌چنین ارائه خدمات ترکینگ (شمارش نصب اپلیکیشن‌ها) و اتومیشن (تحلیل



رفتار کاربران اپلیکیشن ها شده است. در حال حاضر نیز سیاست این شرکت در راستای کسب سهم بازار بیشتر از رقبای داخلی و خارجی از طریق افرودن خدماتی که مکمل سرویس فعلی چابک هستند شامل پوش نو تیفیکیشن هوشمند و پوش نو تیفیکیشن خودکار و کانالهای ارتباطی دیگر شامل پیامک و ایمیل می باشد.

لازم به ذکر است بر اساس صورت های مالی حسابرسی شده منتشره در سامانه کдал شرکت راهکارهای آنی چابک، روند افزایشی درآمد و سود عملیاتی شرکت مشهود است. متعاقباً صورت های مالی سال مالی ۱۳۹۸ در مهلت مقرر در سامانه کdal افشا خواهد گردید.

۳- اهم اقدامات و پروژه های شرکت در ایجاد تنوع در سرفصل درآمدهای عملیاتی چیست؟ تمهیدات شرکت جهت کاهش وابستگی به درآمد حاصل از پیام کوتاه را تشریح نمایید.

شرکت آتیه داده پرداز در سال ۱۳۹۸ به موجب قرارداد منعقده با باشگاه فرهنگی و ورزشی پرسپولیس با موضوع کارگزاری برنده پرسپولیس به حوزه فعالیتهای تبلیغاتی نیز ورود نموده است که با توجه به رونمایی از اپلیکیشن پرسپولیس در اوخر سال ۱۳۹۸ و اقدامات مثبت صورت گرفته در خصوص جذب کاربران اپلیکیشن پرسپولیس در ماه های گذشته ، انتظار می رود درآمدهای عملیاتی خدمات تبلیغاتی به طور محسوسی افزایش یابند.

همچنین در راستای توسعه فناوری های مرتبط با بانکداری دیجیتال ،پروژه توسعه و راه اندازی پلتفرم امنی چنل که در سال ۱۳۹۷ شروع گردید که انتظار می رود در سال ۱۳۹۹ به بهره برداری کامل جهت ارائه به کلیه بانک های کشور برسد. در این خصوص قراردادی با بانک آینده در سال ۱۳۹۸ منعقد گردیده است که در سامانه کdal نیز منتشر گردد.

۴- آخرین وضعیت فعالیت های مرتبط با باشگاه پرسپولیس در چه مرحله ای است؟ نقش شرایط جدید متأثر از ویروس کرونا و تأخیر در برگزاری لیگ کشور در درآمدزایی ناشی از حوزه فعالیت مرتبط با ورزش و بالاخص باشگاه پرسپولیس را تشریح فرمایید.

با امضاء الحقیقه قرارداد ضمن پیش بینی شرایط متأثر از بیماری کرونا در ورزش و با لحاظ نمودن تأخیر در برگزاری مسابقات، ضمن تعهد درآمدزایی کوتاه مدت، اختیارات قابل توجهی در حوزه رسانه و تعاملات تجاری به عنوان کارگزار باشگاه پرسپولیس اخذ و امکان ایجاد فرصت های بیشتر در حوزه آنلاین و آفلاین بیش از پیش میسر گردیده است.



۵- با توجه به انعقاد قرارداد با باشگاه پرسپولیس آیا امکان توسعه فعالیت در این حوزه و در برگرفتن سایر باشگاههای مطرح کشور منجمله استقلال، سپاهان و تراکتورسازی وجود دارد؟

متعاقب قرارداد منعقده با باشگاه پرسپولیس، مراجعات زیادی از سوی باشگاه‌ها در حوزه فوتبال و حتی سایر ورزشهای کشور وجود دارد که در حال بررسی و ارزیابی فرصت‌های احتمالی می‌باشیم.

۶- با توجه به اخذ مجوز پرداخت یاری از بانک مرکزی، نقش در درآمدزایی آن در سال ۹۹ چه میزان می‌باشد؟

شرکت شبکه همراه آتی پی در حال حاضر زیرساختهای لازم جهت ارائه سرویس به پذیرندگان در قالب مجوز پرداخت یاری را تقریباً تکمیل و فاز جدید بازاریابی برای سرویس‌های پرداخت خرد و پرداخت بلوتوثی و پرداخت‌های نوآورانه (که به زودی رونمایی می‌گردد) آغاز می‌گردد. همچنین مشارکت با شرکتهای PSP طرف قرارداد برای پذیرندگی و ایجاد شبکه‌های مشترک و خدمات باشگاه مشتریان به پروژه‌های ورزشی در دستور کار است.

علاوه بر این، شرکت شبکه همراه آتی پی توسعه پلتفرم کیف پول و اخذ مجوزهای لازم را نیز در دستور کار قرارداده که انتظار می‌رود در سال ۱۳۹۹ مجوزات و زیرساخت‌های لازم در این خصوص اخذ و بهره برداری گردد.

صورتهای مالی سال مالی ۱۳۹۸ شرکت شبکه همراه آتی پی در مهلت مقرر در سامانه کдал افشا خواهد گردید.

۷- با توجه به کارگیری نقدینگی شرکت در بازار سرمایه، و نظر به شرایط بازار سرمایه آخرین وضعیت بازدهی پرتفوی و نقش آن در حوزه درآمدی شرکت را توضیح بفرمایید.

با توجه به شرایط مناسب بازار سرمایه در ماه‌های قبل، شرکت آتیه داده پرداز ضمن حفظ ترکیب بهینه پورتفوی سرمایه گذاری خود نسبت به افزایش قابل توجه سرمایه گذاری در بازار سرمایه اقدام نموده که این امر با افزایش محسوس درآمد حاصل از فروش پورتفوی سهام و همچنین ایجاد ارزش افزوده قبل توجهی در پورتفوی سهام در پایان سال مالی ۱۳۹۸ و تاریخ این نامه همراه بوده است که متعاقباً صورت‌های مالی شرکت آتیه داده پرداز در مهلت زمانی مقرر افشا خواهد گردید.

۸- آیا برنامه‌ای برای افزایش سرمایه از محل تجدید ارزیابی داراییها و یا سایر روش‌ها در این حوزه در سال ۹۹ در دستور کار هیات مدیره هست؟



با توجه به افزایش قابل توجه ارزش جاری دارایی های ثابت مشهود شرکت آتیه داده پرداز و هم چنین در راستای اصلاح ساختار مالی و حفظ و تأمین نقدینگی لازم جهت پروژه های آتی شرکت آتیه داده پرداز و شرکت های وابسته نحوه افزایش سرمایه شرکت از محل تجدیدارزیابی و سایر روش ها در حال بررسی توسط هیئت مدیره شرکت می باشد. که نتایج نهایی متعاقباً در سامانه کدام انتشار خواهد گردید.

۹- با توجه به درصد سهام شرکت آتیه پرداز در شرکت سرمایه گذاری تکسان و با عنایت به اینکه شرکت مذبور در بازار سرمایه فعالیت دارد، میزان درآمد حاصل از سرمایه گذاری در شرکت فوق الذکر برای آتیه داده پرداز چه میزان می باشد؟

با توجه به مالکیت ۲۰ درصدی شرکت آتیه داده پرداز از سهام شرکت سرمایه گذاری تکسان و هم چنین عملکرد مثبت این شرکت در بازار سرمایه طی سالات قبل و جاری، شناسایی درآمد ناشی از سود مصوب مجمع شرکت مذکور در صورتهای مالی شرکت آتیه داده پرداز تأثیر گذار خواهد بود.

۱۰- آیا برنامه ای برای توسعه همکاری در بازار سرمایه و علی الخصوص در حوزه فن آوری اطلاعات سازمان بورس و بطور کلی توسعه همکاری با سازمان بورس در برنامه های شرکت هست؟

از جمله برنامه های توسعه ای و مدنظر شرکت آتیه داده پرداز ورود به حوزه نرم افزارهای سازمان بورس با توجه به توسعه بازار و توجه کلیه ارکان حاکمیتی به بازار سرمایه و ضرورت توسعه سیستم های فنی می باشد که در این خصوص شرکت آتیه داده پرداز با توجه به ظرفیت بالای فنی در حوزه سخت افزار و نیروی انسانی آمادگی ارائه راهکارهای مختلف در این حوزه را جهت ارائه به سازمان بورس اوراق بهادر دارد و پیرو این موضوع جلساتی را با مدیریت سازمان بورس اوراق بهادر برگزار نموده است. لازم به ذکر است این شرکت با طراحی نرم افزارهای مرتبط با صندوق های سرمایه گذاری که مورد تأیید سازمان بورس اوراق بهادر نیز می باشد در این حوزه به طور عملیاتی ورود نموده است.

۱۱- در حوزه کسب و کارهای مرتبط با فروش اینترنتی چه برنامه ای در دستور کار شرکت هست؟

نظر به اینکه شیوع ویروس کرونا منجر به افزایش خرید های اینترنتی گردیده و بسیاری از کسب و کارهای فعلی در جامعه قادر بسترهای اینترنتی مناسب می باشند لذا شرایط فعلی منجر به ایجاد فرصت مناسب برای شرکت آتیه داده پرداز و شرکتهای فرعی جهت فروش و راه اندازی سامانه های فروش آنلاین گردیده است و افزایش تقاضای کسب و کارهای مختلف جهت خدمات مذکور در ماه های آتی منجر به افزایش درآمد سامانه های فروش آنلاین خواهد گردید.

۹۹- پروژه پرداخت از طریق بلوتوث موسوم به طرح "بلوت" در چه مرحله‌ای است؟ آیا در سال ۹۹ درآمدی از محل این پروژه بدست می‌آید؟

با توجه به اخذ مجوز پرداخت‌خواهی در سال ۱۳۹۸ توسط شرکت شبکه همراه آتی پی پروژه پرداخت از طریق بلوتوث قابل بهره برداری گردیده است و لذا با توجه به نیاز به سرمایه‌گذاری در حوزه توسعه فنی و بازاریابی، نحوه ورود به بازار و مدل کسب درآمد پروژه مذکور در حال بررسی توسط واحد تحقیق و توسعه شرکت آتیه داده پرداز می‌باشد.

همچنین در نظر است از سرویس بلوتوث با توجه به ماهیت آن در ارتباط با کیف پول و انتقال سریع وجوده به شکل سرویس مکمل استفاده گردد. **pear to pear**

۱۳- لطفاً درباره قراردادهای اصلی شرکت در زمینه سامانه ارائه خدمات **SMS** جدول زیر را تکمیل کنید:

با توجه به اینکه از الزامات اصلی کلیه مناقصات و قراردادهای منعقده این شرکت با شرکت‌ها و بانک‌ها عدم افشای اطلاعات قراردادها و حفظ محترمانگی اطلاعات می‌باشد و هرگونه افشای اطلاعات می‌تواند منجر به فسخ و ورود زیان به سهامداران شرکت آتیه داده پرداز گردد لذا افشای اطلاعات حجم ارسال پیامک و مبلغ قراردادها خارج از تعهدات قانونی این شرکت می‌باشد.

لازم به ذکر است کلیه اطلاعات مربوط به فروش و بهای تمام شده پیامک و سایر خدمات این شرکت به تفکیک خدمات مختلف در صورت‌های مالی حسابرسی شده منتشر گردیده است.

۱۴- نوع قرارداد شرکت با اپراتورهای همراه و شرکت ارتباطات زیرساخت جهت دریافت پنل ارسال **SMS** به چه شکل است؟ آیا قیمت پنل در اپراتورهای مختلف متفاوت است؟ چند درصد از سبد شرکت مربوط به هر اپراتور است؟ لطفاً توضیح دهید.

با توجه به اینکه اپراتورهای تأمین کننده پیامک انحصاراً شرکت‌های ارتباطات سیار، شرکت ایرانسل و شرکت رایتل می‌باشند و نرخ پیامک آن‌ها جهت کلیه مشتریان به صورت مقطوع می‌باشد لذا خرید پیامک به صورت ماهانه و به صورت پیش‌پرداخت و تعهدی می‌باشد که به طور کلی حجم ارسال پیامک ۷۰ درصد اپراتور ارتباطات سیار و مابقی سایر اپراتورها می‌باشد.



۱۵- رقبای اصلی شرکت در حوزه ارائه خدمات سامانه SMS کدام شرکتها هستند؟ اندازه بازار (ریالی و حجمی) و سهم هر یک از شرکتها حاضر در صنعت حدوداً چقدر است؟

با توجه به عدم تهیه گزارشی جامع از سوی مراجع ذیصلاح و عدم ارائه اطلاعات از سوی اپراتورها در خصوص شرکتهاي Sms service provider امکان تعیین اندازه بازار و سهم دقیق هر یک از رقبا در این خصوص امکان پذیر نمی باشد. لکن لازم به ذکر است با توجه به ظرفیت بالای فنی و تجهیزات رایانه ای و معماری خاص ساختمان شرکت و نیروی انسانی متخصص این شرکت ، همواره از ابتدای فعالیت تا کنون رتبه اولین و پر ترافیک ترین شرکت ارائه دهنده خدمات ارسال پیامک در این صنعت در اختیار این شرکت بوده است.

